

# MANUAL PARA EMPREENDER DE CASA E TER SUCESSO!



Introdução	<b>3</b>
Por que empreender em casa?	<b>4</b>
O que é preciso para empreender em casa?	<b>6</b>
Quais os ramos mais propícios para esse tipo de prática?	<b>10</b>
Quais são as técnicas que você pode utilizar para se dar bem?	<b>14</b>
Conclusão	<b>19</b>
Sobre o Sebrae PE	<b>20</b>

# INTRODUÇÃO

Empreender em casa é uma opção que muitas pessoas encontram para iniciar seus próprios negócios. **Muitas vezes, um emprego convencional não satisfaz aqueles que têm um espírito empreendedor** e desejam dedicar seu tempo e esforço a algo verdadeiramente seu.

No entanto, quando se pensa em empreender, uma barreira comum de encontrar é a que se refere ao local para abrir o negócio. Muitas pessoas sequer imaginam que é possível fazer isso em suas próprias casas, no conforto do lar.

Neste material, vamos abordar o que você precisa para começar, os tipos de negócios que podem ser abertos em casa e algumas dicas para se dar bem nesse meio. Acompanhe!





**POR QUE EMPREENDER EM CASA?**

Como mencionado anteriormente, muitos tipos de empreendimentos podem ser iniciados em casa. Uma loja, um escritório, uma confecção e até mesmo uma pequena oficina são exemplos de negócios que podem funcionar perfeitamente em um ambiente residencial. E as vantagens são muitas, tais como:

- ◆ **menor custo operacional**, já que não é necessário alugar um espaço adicional nem lidar com mais contas de luz, água, telefone, internet etc.;
- ◆ **flexibilidade de horários**, permitindo que o empreendedor trabalhe nos períodos em que se sente mais produtivo;
- ◆ **eliminação do tempo de deslocamento**, possibilitando dedicar mais tempo ao negócio e às atividades pessoais;
- ◆ **oportunidade de conciliar diferentes tipos de trabalho**, permitindo que você empreenda e, também, se dedique a outros projetos de acordo com seus interesses e objetivos.





O QUE É PRECISO PARA  
EMPREENDER EM CASA?

Antes de considerar a abertura de um negócio em casa, é importante ter em mente que estamos falando de estabelecer uma empresa como qualquer outra. Portanto, além das obrigações e desafios comuns que um empresário enfrenta, é necessário considerar outros aspectos importantes.

Confira quais são os passos a seguir!



### ESCOLHA COM CUIDADO O RAMO DE ATUAÇÃO

Ainda neste guia, apresentaremos uma lista de atividades que podem ser desenvolvidas em casa. No entanto, é fundamental prestar atenção a alguns detalhes antes de escolher o ramo de atuação. Essa etapa visa responder à pergunta: **o que você pretende oferecer ao mercado?**

Não se apresse, pois várias alternativas podem surgir em sua mente nesse momento. Tenha calma e leve sempre em consideração os seguintes pontos para ajudar na escolha:

- ◆ verifique se a atividade pode ser realizada em casa;
- ◆ analise as perspectivas de crescimento do setor nos próximos anos;
- ◆ avalie por quanto tempo será possível desenvolver a atividade em casa;
- ◆ analise a concorrência e a estrutura física que eles possuem.

## FORMALIZE SUA EMPRESA

Um erro comum que as pessoas cometem ao empreender em casa é não oficializar o próprio negócio, o que confere mais profissionalismo às atividades e garante alguns direitos.

Algumas pessoas podem ter receio desse processo, acreditando que haverá muitas obrigações e burocracias que demandarão muito tempo. Mas isso não é necessariamente verdade.

Atualmente, existem modelos de negócios muito simples de serem constituídos e mantidos, sendo excelentes opções para começar uma empresa em casa.

Um exemplo muito conhecido é a categoria de Microempreendedor Individual. Ao **formalizar-se como MEI**, você terá poucas obrigações e desfrutará de todos os benefícios de ter um negócio legalizado e reconhecido pelos órgãos de fiscalização, tais como:

- ◆ possibilidade de abertura de contas em nome da empresa;
- ◆ emissão de notas fiscais, o que facilita a negociação com outros CNPJs;
- ◆ linhas de crédito específicas para MEI.





## INVISTA EM UMA CAPACITAÇÃO FORMAL EM EMPREENDEDORISMO

**Outra dica fundamental é investir em formação na área de empreendedorismo. Infelizmente, nosso sistema educacional ainda não dá a devida importância ao ensino de crianças e jovens sobre empreendedorismo.**

---

Mesmo nas universidades, esse conhecimento ainda não é amplamente difundido. Por exemplo: um estudante de Direito aprende tudo sobre leis durante o curso de graduação. Mas, se ele desejar abrir um escritório de advocacia, pode enfrentar dificuldades na gestão da empresa.

Capacitar-se nesse sentido ensina diversos conceitos e habilidades importantes, referentes, por exemplo:

- ◆ **à gestão de materiais**, de matérias-primas e de outros itens de estoque;
- ◆ **à gestão financeira**, incluindo o controle de fluxo de caixa;
- ◆ **à contabilidade**, especialmente na parte tributária;
- ◆ ao relacionamento com **clientes e fornecedores**.

Ao investir em capacitação, você aprende a **gerenciar um negócio de forma abrangente**. Acredite: isso pode fazer toda a diferença entre o sucesso e o fracasso de um negócio estabelecido em casa.



QUAIS OS RAMOS MAIS PROPÍCIOS  
PARA ESSE TIPO DE PRÁTICA?



Agora que você entendeu os passos básicos para abrir um negócio em casa, vamos mostrar algumas atividades que podem ser exploradas por você. Continue lendo!

## SETOR ALIMENTÍCIO

Um dos ramos que sempre se destacam é o setor de alimentos. E, após a pandemia do Covid-19, muitos estabelecimentos perceberam que não é necessário ter uma estrutura sofisticada para vender alimentos.

Em sua própria casa, você pode trabalhar com a preparação de marmitas para diferentes públicos. Recentemente, a demanda por alimentos veganos tem crescido, o que pode ser uma ótima oportunidade. É importante entender as necessidades da sua região para escolher um negócio que faça sentido!

## ARTESANATO

O ramo de artesanato é outra opção que pode ser desenvolvida em casa por um bom tempo. Você pode **montar uma pequena oficina** em um quarto ou até mesmo nos fundos da sua casa, se houver espaço.

Assim como no exemplo anterior, você pode fazer entregas dos produtos em domicílio, além de divulgar o seu trabalho facilmente pela internet.

## ESTÚDIOS DE FOTOGRAFIA

Abrir um estúdio de fotografia em casa também é uma excelente alternativa para quem tem habilidades nessa área. Duas opções interessantes, que oferecem uma ampla gama de serviços aos clientes, são:

- ◆ criar diferentes cenários dentro e fora da sua casa para sessões fotográficas;
- ◆ tirar fotos em ambientes externos ou de terceiros e **utilizar a sua casa como base para a edição de fotos e recepção de clientes.**



## NEGÓCIOS RELACIONADOS À BELEZA

Negócios do ramo da beleza também são uma opção interessante. Isso inclui, por exemplo, serviços de:

- ◆ cabeleireiro, como corte e penteado;
- ◆ manicure e pedicure;
- ◆ maquiagem.

Como você receberá pessoas em sua casa, é importante preparar um ambiente agradável e livre de distrações — além de garantir uma excelente higiene, é claro.

## PRODUTOS DA CULTURA LOCAL

Outra dica interessante é explorar os produtos relacionados à cultura local. Pernambuco é rico em diversos aspectos, como **gastronomia e artesanato**. Entender o que é mais procurado na sua região, especialmente se for uma área turística, aumentará suas chances de sucesso.

## LOJA ONLINE

Além das oportunidades locais, você também pode ampliar suas vendas para além do seu bairro, cidade ou até estado. Atualmente, existem muitos sites seguros que permitem a venda de produtos, como o Mercado Livre e os *marketplaces* de grandes empresas. Essas plataformas funcionam como shoppings virtuais, onde você pode anunciar seus produtos e atrair clientes de todo o Brasil.



QUAIS SÃO AS TÉCNICAS QUE VOCÊ  
PODE UTILIZAR PARA SE DAR BEM?

Agora, vamos apresentar algumas técnicas que você pode utilizar para obter sucesso ao abrir um negócio em casa. Saiba mais a seguir!

## ESTABELEÇA HORÁRIOS DE TRABALHO

Um dos principais desafios para empreendedores que começam um negócio em casa é definir horários de trabalho. Muitos acabam misturando as coisas, o que afeta a qualidade do trabalho, o faturamento e até mesmo a vida pessoal.

Assim como em um emprego tradicional, é fundamental estabelecer um expediente para o negócio em casa. Determine o **horário de início e término do trabalho, bem como as pausas ao longo do expediente.**

Isso permite ter mais controle sobre as tarefas diárias. Desenvolver disciplina é essencial. Evite encerrar o dia antes do horário previsto e também não ultrapasse frequentemente as horas de trabalho estabelecidas.



## TENHA UM ESPAÇO DESTINADO EXCLUSIVAMENTE AO TRABALHO

Outra dica importante para alcançar o sucesso é ter um espaço exclusivo para o trabalho. Não é necessário ter um cômodo inteiro — até mesmo uma mesa em um canto pode ser considerada um local de trabalho.

O objetivo é treinar a mente para entender que, **quando você está nesse espaço, é hora de focar e se dedicar ao seu negócio**. Vale a pena, também, investir em um uniforme de trabalho. Isso proporciona uma imagem profissional à atividade e treina você a evitar distrações durante o expediente.

## FIQUE LIVRE DE DISTRAÇÕES

Trabalhar em casa pode ser muito convidativo para perder o foco, e essa é uma verdade que precisa ser enfrentada. Essa pode ser a sua maior dificuldade ao estabelecer um negócio no conforto do lar.

Por isso, é fundamental se afastar ao máximo das distrações. Por exemplo, **se você não precisa do celular para trabalhar, mantenha-o longe da sua mesa**.

Além disso, é importante comunicar às pessoas que moram na casa a importância de evitar interrupções durante o expediente de trabalho. Todos precisam entender que, mesmo com você estando em casa, aquele horário é dedicado ao seu trabalho, que não deve ser interrompido.





## BUSQUE POR CAPACITAÇÃO

Um aspecto importante para quem empreende em casa é buscar constantemente por atualização, capacitação e conhecimento. Muitas vezes, você vai lidar só com várias áreas, como vendas, administração, finanças, planejamento, entre outras.

Existem **cursos específicos para pequenos empreendedores** que oferecem conhecimentos abrangentes, ajudando a obter resultados mais efetivos no negócio. Portanto, identifique quais são as áreas em que você precisa se desenvolver para alcançar o sucesso e capacite-se.

## MANTENHA UMA POSTURA PROFISSIONAL

Trabalhar em casa não significa que sua atitude deva ser informal. É importante estabelecer estratégias que transmitam credibilidade, para que o público confie na qualidade do seu produto ou serviço. Portanto:

- ◆ busque seguir uma ética profissional bem definida;
- ◆ invista em bons canais de comunicação e boas estratégias de divulgação;
- ◆ ofereça um bom atendimento;
- ◆ leve sempre em consideração o perfil do seu público ao elaborar suas estratégias.





## CONCLUSÃO

Por fim, podemos afirmar que abrir um negócio em casa não é algo impossível. Na verdade, **é totalmente viável**, e seguir as dicas apresentadas neste material pode ajudar muito nesse processo.

O elemento-chave para o sucesso é ter foco e dedicação para fazer o negócio prosperar. Transformar um sonho em realidade pode ser desafiador no início. Mas, uma vez que você der o primeiro passo, as coisas tendem a fluir. E esse passo pode ser dado no conforto do seu lar.



O Serviço Brasileiro de Apoio às Micro e Pequenas Empresas (Sebrae) é uma entidade privada desenvolvida com o intuito de auxiliar os empreendedores na gestão e no crescimento dos negócios. Temos unidades em todo o território nacional e uma ampla experiência de mercado.

Buscamos construir oportunidades em conjunto, oferecendo capacitações, oficinas, consultorias e diversos serviços para auxiliar empresários a alcançarem prosperidade nos negócios. Atuamos nas frentes de fortalecimento do empreendedorismo e no estímulo à formalização dos negócios, buscando a criação de soluções criativas junto aos empresários.

